



# FORMATION en E-LEARNING

Code Vente : HF-F4-EL



## “ Créer des contenus pour rayonner sur le web ”

Durée : 1 jour (7h)

Prérequis : Aucun

### Objectifs :

À l'issue de la formation, le stagiaire aura acquis les compétences suivantes :

- ✓ Apporter de la visibilité sur le net en produisant des contenus qualitatifs qui soient le reflet de son professionnalisme

### Moyens pédagogiques :

- ✓ Animation par le formateur expert Hélène Ferrari
- ✓ Cours projeté sur écran
- ✓ Remise d'un support documentaire
- ✓ Apports théoriques appuyés par des études de cas
- ✓ QCM de fin de formation

### Public concerné :

- ✓ La formation s'adresse aux professionnels de l'immobilier
- ✓ Les titulaires de la carte T (Transaction des professionnels de l'immobilier)
- ✓ Les personnes qui assurent la direction et/ou la gestion d'un établissement, d'une succursale, d'une agence ou d'un bureau
- ✓ Les personnes, salariées ou non, habilitées par le titulaire de la carte professionnelle à négocier, s'entremettre ou s'engager pour le compte de ce dernier.
- ✓ Les étudiants qui souhaitent compléter leur cursus de formation
- ✓ Toute personne en reconversion professionnelle qui souhaite se former à la vente d'offres de services et de conseil en Immobilier

### PROGRAMME :

- ✓ Apparaître comme référent sur son secteur
- ✓ Connaître les différents styles de contenus adaptés pour répondre aux attentes variées des prospects
- ✓ Création de vidéos qui mettent en avant les offres et les compétences
- ✓ Ecrire, rédiger, organiser et présenter des articles adaptés aux différents supports médiatiques
- ✓ Produire des visuels pour faire la promotion de ses offres
- ✓ Concevoir un planning éditorial pour ses contenus

### Action de Formation :

Cette formation valide 7h de formation au titre du décret n°2016-173 du 18 février 2016.

### Moyens de suivi de la formation :

- ✓ En fin de journée, une évaluation à chaud est réalisée.
- ✓ Un questionnaire est envoyé trois mois plus tard au stagiaire lui permettant d'évaluer son application pratique.

Pour toute question, n'hésitez pas à nous contacter sur [formation@heleneferrari.fr](mailto:formation@heleneferrari.fr)